



Pressemitteilung der hnGeno mit der Bitte um VÖ am Samstag, 25. Juni 2011

hnGeno verwundert über Aussetzung des Verkaufsprozesses

(pm). Die hnGeno zeigt sich verwundert darüber, dass der Verkäufer von hessnatur, die Primondo Speciality Group (PSG), den Verkaufsprozess für das Öko-modelabel ausgesetzt hat. Man habe sich beim Verkäufer in der vergangenen Woche gemeldet und ganz klar signalisiert, dass man als Käufer für hessnatur weiterhin zur Verfügung stehe und im Gegensatz zu den in der Presse sachlich nicht richtig dargestellten Gründen mehr als 21 Millionen Euro für hessnatur zahlen könne.

„Jetzt heißt es, dass die verbliebenen Kaufinteressenten abgesprungen seien und der Verkaufsprozess ausgesetzt werden müsse – die hnGeno ist allerdings nicht abgesprungen, wir sind da“, so Walter Strasheim-Weitz vom Vorstand der hnGeno. „Wir wollen hessnatur weiterführen, wir können finanzieren und wir stehen als Käufer zur Verfügung.“ Das wichtigste Anliegen der Genossenschaft sei es, dass dem Unternehmen kein Schaden zugefügt werde, „das ist im Interesse aller hessnatur-Kunden, aller Mitglieder der Genossenschaft, die vielfach auch Kunden sind, sowie im Interesse der Mitarbeiterschaft und Partner.“ Die Glaubwürdigkeit des Nachhaltigkeits-Pioniers stehe auf dem Spiel, sie müsse für eine erfolgreiche Zukunft des Unternehmens unbedingt gewahrt werden. „hessnatur lebt vom Vertrauen der Community“, betont Walter Strasheim-Weitz.

Viele, die hessnatur und der Genossenschaft zugeneigt seien, hätten in den vergangenen Tagen durch Anrufe, Mails und Kommentare im Internet und in sozialen Netzwerken ihre Solidarität bekundet und die Genossenschaft aufgefordert, an ihrem Ziel festzuhalten. „Die Botschaft ist eindeutig: Weiter so!“. Die hnGeno nimmt weiterhin

Mitgliedsanträge entgegen, Informationen dazu gibt es unter <http://www.hnGeno.de>. In der vergangenen Woche sei der Zuwachs von Mitgliedern als auch die Summe der gezeichneten Mitgliedsanteile sehr gut gewesen, heißt es abschließend in der Pressemitteilung.